

# Inside Sales Representative Industrial Software (m/w/d)

Vollzeit | in Bad Säckingen

Du willst eine grundlegende Rolle bei der Erreichung unserer Ziele zur Kundengewinnung und zum Umsatzwachstum spielen? Werde Teil eines agilen Experten-Teams und arbeite mit hoher Eigenverantwortung in einem einzigartigen familiären Umfeld für führende internationale Unternehmen aus der Prozessindustrie. Über 40.000 Anwender rund um den Globus nutzen unsere Lösung Shiftconnector® in der Cloud oder On-Premise, um die Kommunikation und Dokumentation im Produktionsbetrieb zu verbessern.

## Deine Chance

In der Wachstums- und Erfolgsgeschichte von eschbach spielt jeder Mitarbeiter eine wichtige Rolle. Werde Teil eines etablierten und zugleich visionären Unternehmens mit Start-Up Charakter.

- Vielfältige Möglichkeiten zur Weiterentwicklung und Weiterbildung
- Den Freiraum, mit Verantwortung und Engagement etwas zu bewegen
- Modernste Arbeitsumgebung, helle Büroräume mit Dachterrasse und freie Mitarbeiterparkplätze
- Kaffee, Wasser, Obst und Mittagessen-Zuschuss inklusive
- Relocation-Support beim Umzug in die Region Bad Säckingen /Süddeutschland

## Was dich erwartet

- Verantwortlich für die Qualifizierung von Kontaktanfragen in Deutschland und Europa
- Koordination und Entwicklung zielführender Kampagnen in enger Zusammenarbeit mit unserem Marketingteam
- Aktive Organisation und Co-hosting von Interessentenveranstaltungen inklusive Akquisition der Teilnehmer
- Erschließen neuer Verkaufschancen durch eingehende Lead-Nachverfolgung
- Verstehen von Kundenbedürfnissen und -anforderungen
- Recherche von Kunden, Identifizierung von Schlüsselpersonen und Generierung von Interesse
- Pflege und Erweiterung der Datenbank mit potenziellen Kunden im zugewiesenen Gebiet
- Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern zum Aufbau von Pipelines und zum Abschluss von Geschäften
- Vorbereitung von Angeboten und Lösungskonzepten
- Die Gestaltung der Aufgaben ist individuell, je nach Erfahrungsstand

## Was du mitbringst

- Studium im Bereich Wirtschaft, Wirtschaftsinformatik oder Ingenieurwesen, alternativ kaufmännisch-/informatikorientierte Ausbildung mit Berufserfahrung
- Grundkenntnisse in IT und Business sind erforderlich, eine Qualifikation in einer der beiden Disziplinen ist wünschenswert
- Nachweisliche Erfahrung im Vertriebsinnendienst
- Erfahrung mit Web Präsentation und dem Arbeiten in einer ähnlichen Position / in einem ähnlichen Unternehmen
- Ausgezeichnete schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten
- Starke Zuhör- und Präsentationskompetenz
- Sicheres und professionelles Verhalten gegenüber unseren Kunden
- Fähigkeit, mehrere Aufgaben gleichzeitig zu übernehmen, Prioritäten zu setzen und Zeit effektiv zu verwalten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen sind von Vorteil

**Gestalte unsere Zukunft mit und werde Teil der eschbach Familie.  
Bereit für die Challenge? Jetzt bewerben!**

**Judith Messingschlager, [career@eschbach.com](mailto:career@eschbach.com)**